



**Plataforma de
productes i serveis
pel canal Horeca**



Beneficis pel Canal Horeca Associats de la



Consultora Energètica multimarca especialista en optimització de costos energètics amb mes de 10 anys d'experiència.

Que Oferim als associats de la FIHRT

Estalvi fins un 30% sobre el cost de les vostres factures de Llum i Gas.

Servei gratuït d'anàlisi de cada subministrament per optimitzar sobre costos (potències, preu de l'energia, energia reactiva, etc).

Assessor únic no treballem amb comercials de captació de clients, **la nostra formula es la fidelització dels clients.**

Disposem d'energia pròpia amb una planta fotovoltaica amb capacitat de subministrament a mes de 1.500 empreses amb energia verda.

Atenció personalitzada 24x7 : Resolució d'incidències i tramitacions, Revisió de factures i preus de forma trimestral, telegestió del comptador, estudis de finançament d'equips d'eficiència energètica, estudis d'instal·lacions de plaques fotovoltaiques i comptadors per vehicles elèctrics

Especialistes en gerència de riscos i corredoria d'assegurances, i en el canal Horeca

125 anys acompanyat als nostres clients, mes de 200 professionals, estem a prop del territori amb oficines a Berga, Centelles, Terrassa, Granollers, Barcelona, Molins de Rei i Tarragona, així com a altres punts de territori nacional.

El Nostre Objectiu amb la FIHRT i els seus associats

Visites personalitzades amb l'equip d'assessors repartir per tot el territori català.

Assessorar i trobar soluciones adients pel conjunt de les vostres necessitats.

Assegurances especialitzades en el vostre sector (Multirisc local i Responsabilitat Civil, Accidents personals.

Paquet especial per autònoms, subsidi per accidents i/o malaltia, vida, accidents, jubilació, decessos i salut.

Responsabilitat Administradors i directius i altres necessitats especificues.

Busquem sempre **servei i el millor preu**, per oferir als associats

Solucions digitals pels teus bars, restaurants i hotels, **ofertes especials pels associats de la FIHRT**

Augmenta les vendes amb mes d'un 30%.

Redueix el temps d'espera dels teus clients esperant la comanda del cambrer, segona copa, ampliar la sol·licitud dels plats demanats.

Els clients poden pagar directament, sol·licitar el compte, carregar el seu Smartphone.

Pots incloure nous plats, esborrar si ja no tens existències, **potenciar ofertes**, etc.



Atril que fomenta el punt d'atracció en la porta del teu establiment.

Substitueix la carta escrita per una opció més atractiva.

Els clients poden fer la reserva directament en el dispositiu.

Podeu mostrar en imatges l'interior del local, elaboració dels plats, missatge de benvinguda, etc.

Augmenta vendes, mentrestant els clients esperant la seva taula, convida'ls a fer un vermut amb les tapes del dia.

El dispositiu Ona ens permet digitalitzar el servei **d'habitacions dels hotels**.

Aquest permet visualitzar qualsevol contingut, així com el directori complert dels serveis que l'hotel ofereix als seus clients i efectuar la seva reserva, (servei de menjador, massatges, spa, perruqueria, excursions, rutes, lloguer de vehicles, etc. Si l'hotel no disposa d'alguns d'aquests serveis pot utilitzar l'Ona com ingressos per publicitat de comerços i proveïdors de la teva zona.

El client pot carregar el seu smartphone pel dispositiu.



La proposta de valor que aportem des de **Conversia en matèria de compliment normatiu obligatori**.

Adequació sempre vigent, assessorament i seguiment ens permet garantir una adaptació completa segura i permanent. El primer que fem es un anàlisi de risc, analitzant la teva empresa i avaluant possibles riscos en funció de la teva activitat.

Oferta ajustada pels associats de la FIHRT



CONSULTOR ASIGNAT

Durant tot el procés disposes d'un consultor únic per guiar-te, acompanyar-te i resoldre les teves dubtes.

Garantit una coordinació més efectiva.

Aconseguir un compliment més complert i efectiu

☐ PLANS D'IGUALTAT

☐ MESURES PER L'IGUALTAT

☐ PREVENCIÓ DE RISCOS LABORALS

☐ PROTECCIÓ DE DADES PERSONALS

☐ PREVENCIÓ DE RISCOS PENALS

☐ CONTROL HORARI

☐ SOCIETAT DE L'INFORMACIÓ I COMERÇ ELECTRONIC

☐ CURSOS

☐ PREVENCIÓ BLANQUEIG DE CAPITAL

SOUNDMACHINE

En el núvol, no requereix instal·lació de software

Hilo Musical + SMRadio

Gran Consumo

Monetiza Tu Audiencia- Audio Out-Of-Home



Soundmachine especialistes en canal Horeca i comerços, incrementa les teves ventes i millora l'experiència del teu client a través del us de la música i anuncis publicitaris.

La nostra música arriba a mes de 15.000 establiments en 65 països, oferint una font d'ingressos i programes de màrqueting in.store.

Amb seu a los Angeles, Califòrnia, disposa d'una oficina a Barcelona, on oferim l'atenció dels nostres clients europeus.

Mes de 100
playlist pel seu us i
actualitzades de
forma automàtica
mensual

L'oferta pels associats de la FIHRT, es + d'un 40% vs preu de mercat



Què fem des de B2B a través de QdQ perquè els teus socis es beneficiïn de digitalitzar sense cost el seu negoci

QDQ group assumeix la responsabilitat de la tramitació del bo, la sol·licitud d'Ajudes i del delivery, tant en els serveis prestats directament per QDQ group com a través dels partners acordats.

Assessorament expert en les 12 categories del kit digital i la contractació i posada en marxa dels serveis digitals: Web, SEU, Xarxes Socials, Facturació electrònica, Gestió de clients i proveïdors, Ciberseguratat, etc.

Oferir als Associats un servei INTEGRAL: Contactem, Assessem, Gestionem, Implantem, Posada en marxa, Formació i en tot aquest procés informem la Federació o Agrupació, de l'estat de sol·licituds que hem rebut.

TARIFES FIBRA + FIX + MÒBIL

Som una Telecom
propera a tu, t'atenem
en la teva llengua!

A white line-art illustration of a telephone handset and a laptop is positioned on the right side of the yellow background. The handset is on the left, with its cord looping around, and the laptop is on the right, partially open.

Oferta pels Associats de la
FIHRT, un **10%** de
descompte sobre el preu
dels serveis



La família Mir cultiva la finca Can Guineu en Subirats, des del segle XV. La família va començar a elaborar vins i brandis en 17776 a partir del raïm i els venia a granel. No va ser fins al 1979 que l'actual propietari Josep M Rosell, 17a generació, va començar a embotellar el vi i el cava sota la seva pròpia marca. La finca consta de 64 hectàrees de xarel·lo, macabeu, cabernet sauvignon i garnatxa blanca cultivades en ecològic en Subirats i Sant Sadurní d'Anoia.

Oferta especial pels associats de la FIHRT d'un **10% de descompte** sobre preu venda públic de la seva pagina web.

Moltes gràcies
marc@b2bclubcompras.com



<https://www.linkedin.com/in/marc-folch/>



610515245



<http://b2bclubcompras.com/>